

Верность одному делу

В. Широков

В жизни так бывает, что человека тянет как магнитом к делу, которое он находит пусть и не сразу, но оно становится ему по душе. Человек совершенствует избранное, отдается ему сполна, хотя раньше у него было занятие ничуть не хуже. Такое случается, надо заметить, у многих людей.

В нашем разговоре с руководителем филиала АСМАП по Калининградской области А. В. Егоровым речь зашла об автоперевозчиках – членах АСМАП, которые, несмотря ни на какие катаклизмы современной жизни, делают свое дело успешно, мало жалуются на тяготы происходящего в стране, регионе, в организации, где они трудятся. Мой собеседник, недолго думая, заметил:

– У нас есть такой частный предприниматель. Он, являясь членом Ассоциации, работает вот уже не один десяток лет. Его отличает от многих завидное постоянство, настоящая преданность делу, умение держать на плаву свое предприятие в непростое кризисное время, которое нас постоянно преследует. Это – Дмитрий Кузьмич Елтарев. Умнейший человек, у коллег автоперевозчиков пользуется большим авторитетом, он старейший член Регионального совета членов АСМАП в Калининградской области. А ведь у нас не так давно было много частных предпринимателей, сейчас их по разным причинам стало значительно меньше. Некоторые уходят в другой бизнес, другие ищут более выгодное дело, но много и таких, которые верны своему выбору до конца жизни. Да что говорить, он сам вам все расскажет...

К счастью, мне удалось встретиться с Д. К. Елтаревым в филиале АСМАП по Калининградской области и поговорить с ним обо всем. И замечу сразу, собеседником он оказался прекрасным, в разговоре чувствовался его высокий профессионализм, на любую тему он отвечал не задумываясь, четко аргументировал свою точку зрения. Но ближе к делу.



**Дмитрий Кузьмич Елтарев
в рабочем кабинете**

– Дмитрий Кузьмич, скажите, с чего начинался ваш бизнес автоперевозчика? Ведь, кажется, у вас сейчас 15 транспортных средств, есть и автопоезда, и грузовики, и микроавтобус, и вся техника новая?

И этот вопрос мой собеседник как бы подхватил на лету, начал рассказывать, я еле успевал записывать.

– Начну с того, что я родился и вырос в Калининграде. Здесь же после окончания школы поступил в Калининградский институт рыбной промышленности и хозяйства: меня привлекала электроника, сложные технические процессы, которые в то время применялись во всех отраслях народного хозяйства. Учебное заведение окончил с «красным» дипломом, преподаватели советовали идти в аспирантуру. А почему бы и нет? Три года был аспирантом этого вуза, а потом работал на домостроительном комбинате ведущим инженером вычислительного центра.

Помните, что началось в лихие 90-е годы? Ученые, среди которых немало профессоров, пошли на рынок торговать, жить-то как-то надо...

– Ну и чем вам пришлось заняться, в какой сфере решили приложить свои знания?

– Понимая, что все начинается с малого, учитывая специфику нашего региона, решил заняться мелким бизнесом, а точнее – автоперевозками. Права на вождение автомобиля, причем всех категорий, у меня имелись, «наскреб по сусекам» небольшой капитал, купил подержанный микроавтобус. На нем из соседних Литвы и Польши начал возить по заказам строительные материалы, продукты и прочие товары. Трудился так, что спать приходилось частенько в машине. А куда деваться, жизнь такую мы сами себе устроили (мы – это народ). И кого тут винить? Работать надо.

– Дмитрий Кузьмич, но ведь на одном «дряхлом» микроавтобусе работой хоть 25 часов в сутки, много не заработаешь...

– Конечно. В феврале 1997 г., как сейчас помню, я заинтересовался деятельностью филиала (в то время – представительства) Ассоциации международных автомобильных перевозчиков. На средства, заработанные в мелком бизнесе, решил взять в лизинг автофургон, появился у меня на нем и первый водитель. И все бы хорошо, но грянул в 1998 г. неожиданный в стране дефолт!

– И как вы его пережили?

– Знаете, сравнительно легко. Удачно расплатился с кредитом за лизинг. Да ведь и тот кризис-дефолт был, на мой взгляд, сравнительно коротким. А вот уже после этого, ког-

да я стал действительным членом АСМАП, у меня появился грузовой подвижной состав, грузовики с полуприцепами. А в 2002 г. поменялось и направление перевозок грузов. Я удачно вписался в среднеазиатское направление. Грузы пришлось возить в Казахстан и Киргизию, Азербайджан, Узбекистан. И, немного забегая вперед, замечу: успешно проведены переговоры, будем доставлять грузы и в Туркменистан.

И вдруг, как бы подтверждая точность расстояния доставки грузов, во время нашей беседы с Д. К. Елтаревым ему по мобильной связи поступил доклад, что в Киргизии началась разгрузка доставленного перевозчиком товара, все идет нормально.

– Молодцы, разгружайтесь, – последовал ответ Дмитрия Кузьмича.

Глядя на этого спокойного, целеустремленного человека, я не удержался и спросил:

– **Дмитрий Кузьмич, скажите, в чем же секрет вашего успеха?**

– Думаю, в людях. Я в любом деле стараюсь подобрать таких специалистов, которые болели бы душой за наше общее дело, мыслили так

же, как я, были преданы интересам предприятия в любых условиях.

– **Это удастся, особенно сейчас?**

– Пока да. Возьмите вот наш небольшой коллектив. Начну с моего главного помощника, механика Игоря Бессольцева. Это благодаря ему у нас все машины на ходу, несмотря на то, что возят грузы на многотысячные расстояния и круглогодично. Он все делает своевременно – профилактический осмотр, мелкий ремонт. Правда, и все водители – это Игорь Райц, Андрей Сухорубченко, Александр Аксенов, Андрей Вита, Юрий Горбунов, Николай Баринов – специалисты высочайшего класса. Я полагаюсь на них, как на самого себя. Ведь их маршруты проходят через разные страны и границы, а при проходе таможенных «коридоров» надо держать в голове десятки различных документов, которые изменяются чуть ли не каждый день. Да и порой иностранный язык требуется знать.

– В этом плане, – продолжает Дмитрий Кузьмич, – чтобы быть подкованным во всех юридических вопросах, мне и самому пришлось подучиться. Не так давно закончил уче-

бу в Калининградском государственном университете на юридическом факультете. Теперь-то я во многом сам разбираюсь – и в постановлениях, и в законах.

– **Дмитрий Кузьмич, бизнес бизнесом, а жизнь-то одна, чем занимаетесь еще в свободное время, какое есть хобби?**

– Что-то не замечаю, чтобы у меня было много свободного времени. Работа и семья – вот мое основное хобби. Две дочери, они уже взрослые, внуков, правда, пока нет.

Ну а с 2009 г. я член Регионального совета членов АСМАП в Калининградской области. Там иногда возникают различные сложные, спорные вопросы, их приходится решать сообща, в тесном контакте с руководителем филиала АСМАП по Калининградской области Алексеем Владимировичем Егоровым. И на этом фронте я стараюсь делать все, как надо.

– **Дмитрий Кузьмич, и последний вопрос: как вы думаете, что ждет в будущем калининградских автоперевозчиков, не исчезнут ли они вообще с рынка?**

– Нет, не исчезнут. Вот ведь сейчас не запугали же нас санкции многих европейских государств. Да, число перевозок значительно снизилось, но мы не растерялись, взяли новое направление на Среднюю Азию, и количество таких рейсов увеличиваем. Да и санкции, они ведь не вечны! С каждым днем европейские политики все больше и больше понимают, что без России их странам не прожить, и, думаю, в ближайшие годы все станет на свои места, рост автоперевозок будет больше, чем в прежние годы. Надеемся мы и на то, что президент АСМАП Е. С. Москвичев, одновременно являющийся председателем Комитета Государственной Думы РФ по транспорту, не даст погибнуть автоперевозкам в янтарном крае. Он часто бывает в нашем регионе, в курсе всех дел, что у нас происходит. Мы надеемся на лучшее. Совместными усилиями мы преодолеем все трудности.



Сверху на тягаче написано EDK (Елтарев Дмитрий Кузьмич). Водитель сделал надпись за собственные средства. Вот как уважают водители своего руководителя...