

Бизнес на личном опыте

А. Новичкова

Индивидуальный предприниматель С.Н. Бояршинов (г. Пермь), как и некоторые другие руководители автотранспортных предприятий, начал свой трудовой путь, будучи простым водителем. Без преувеличения, вся его трудовая деятельность, которую он начал в 20 лет, связана с грузовыми автомобилями. Как признается сам Сергей Николаевич, приобретенный жизненный и профессиональный опыт плюс накопленные знания помогают ему в ведении этого непростого бизнеса – международных автомобильных перевозок.

Предприятие ведет свою историю вот уже более четверти века. Все начиналось с осуществления рейсов внутри России. Поэтому до 2008 г. автопарк предприятия состоял из автомобилей марки КАМАЗ. Затем компания приобрела первый тягач зарубежного производства – Mercedes-Benz Actros 2003 года выпуска с пробегом 450 тыс. км, без эксплуатации по дорогам нашей страны. На данный момент подвижной состав предприятия – это тягачи марок Mercedes-Benz и Volvo, а также тентовые полуприцепы Schmitz и Koegel.

– Сергей Николаевич, как часто пополняется ваш автопарк?

– Примерно раз в три года. К сожалению, приобретаем подержанную технику, новая нам пока не по карману. Обновляем старую на более свежую. Средний возраст

нашего автопарка составляет восемь-десять лет. Транспортные средства приобретаем как за счет собственных денежных средств, так и с помощью кредитов.

– Восемь-десять лет – довольно внушительный возраст для автопарка, есть предприятия, которые обновляют подвижной состав каждые три-пять лет. Как обстоят дела с поломками и ремонтом?

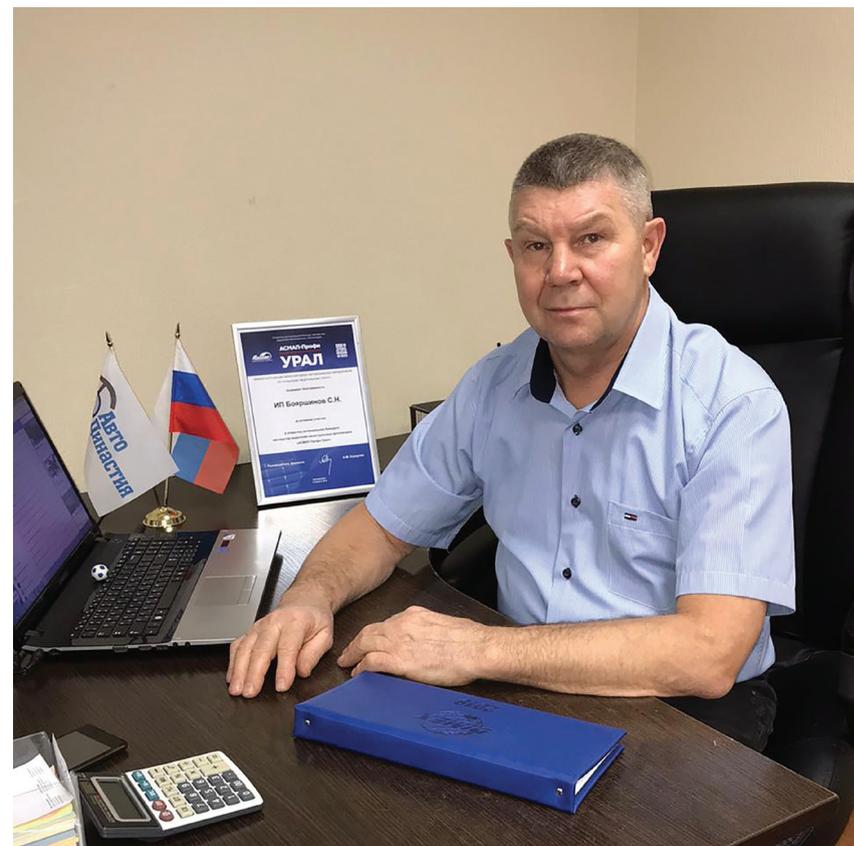
– Неисправности, конечно, случаются, техника не новая, но благодаря отличному водительскому составу удается содержать автопарк в надлежащем состоянии. Плановое техническое обслуживание и ремонт транспортных средств производим как в сторонних автосервисах, так и у официальных дилеров Mercedes-Benz и Volvo.

– Когда вы начали заниматься международными перевозками?

– В 2010 г. я прошел обучение в учебно-консультационном центре (УКЦ) АСМАП г. Екатеринбурга. И начиная с 2011 г. мы стали осуществлять международные перевозки – в Казахстан, который и сегодня остается основным нашим направлением (Нур-Султан, Алматы, Атырау, Актау и города восточного Казахстана). Кроме этого, возим грузы в Узбекистан. В перечне товаров по данным направлениям – горно-шахтное и нефтегазовое оборудование, а также опасные грузы.

– Вы работаете с прямыми заказчиками или через посредников?

– И так и так. Конечно, основу составляют грузы, поиск которых осуществляется через Интернет и экспедиторские компании, и лишь небольшая доля приходится на прямых заказчиков. На данный момент существует ряд проблем, с которыми столкнулось наше предприятие – это демпинг стоимости перевозки со стороны казахстанских фирм и трудности в поиске грузов в обратном направлении (из Казахстана в Россию). Грузоотправители отдадут предпочтение местным предприятиям, что отрицательно сказывается на общем экономическом состоянии нашей организации, поскольку загрузку можно найти только на территории РФ. Обратное часто приходится выезжать пустыми. Оставаться на плаву в это непростое время удается благодаря наличию своей экспедиторской компании ООО «ТЭК АВТОДИНАСТИЯ», основой деятельностью которой является экспедирование грузов по России и СНГ.



С.Н. Бояршинов в своем рабочем кабинете

Полагаю, что в ближайшие годы ситуация кардинально не изменится. Высокая и жесткая конкуренция среди перевозчиков сохранится, увеличится стоимость подвижного состава, возрастут дополнительные затраты («ПЛАТОН», топливо, налоговая и кредитная нагрузка). Как следствие, будет происходить вытеснение с рынка небольших компаний, не способных адаптироваться к современным экономическим условиям. Останутся на рынке только те перевозчики, которые найдут пути и возможности в решении возникших проблем.

– Как на вашем предприятии обстоят дела с кадрами?

– В организации работают шесть сотрудников. Все наши водители являются гражданами России в возрасте от 38 до 52 лет. Каждый из них имеет разрешение на перевозку опасного груза и прошел соответствующее обучение. Кроме того, все они обучались в УКЦ АСМАП г. Екатеринбурга и имеют свидетельства профессиональной компетентности международного автомобильного перевозчика.

Свой профессионализм водители нередко демонстрируют, оказываясь в нестандартных ситуациях. Например, в октябре 2019 г. нашим предприятием была выполнена доставка опасного груза (ADR, 6 класс опасности) из России в Узбекистан. Для данной перевозки (помимо стандартного пакета документов) требовалось наличие специального разрешения на транспортировку опасного груза по территории Казахстана. Благодаря руководителю филиала АСМАП по Уральскому федеральному округу А.М. Салаутину и руководителю регионального управления транспортной инспекции в г. Костанай С.А. Безгазимову вся необходимая документация, в том числе и специальное разрешение на перевозку опасного груза, была оформлена должным образом и в срок.

А вот обратный путь оказался не таким простым. Наше предприятие заключило договор-заявку на перевозку легкомоторного самолета из Алматы в Магнитогорск (Челябинская область). До границы с Россией все шло хорошо. Но при пересечении границы на МАПП «Кайрак-Бугристовое» возникла проблема. Казахская сторона потребовала предоставить заключение об отнесении данной продукции, подлежащей экспортному контролю. Поскольку этот документ не фигурировал в перечне, предоставленном грузоотправителем, его у нас не оказалось. На оформление потребовалось семь рабочих дней. Все это время автомобиль находился на стоянке в п. Карабалык. Водитель Р.А. Петухов проявил мужественное терпение и сдержанность, показав себя ответственным и профессиональным сотрудником. После всех трудностей в оформлении документов груз все же был доставлен в Магнитогорск. При разгрузке заказчик выразил особую благодарность водителю нашей компании за проявленный профессионализм.

– Принимает ли ваше предприятие участие в конкурсе «АСМАП-Профи»?



Во время перевозки легкого самолета из Казахстана в Россию

– Да, конечно, мы с удовольствием принимаем активное участие во всех мероприятиях, проводимых Ассоциацией. В 2018 г. наша организация стала действительным членом АСМАП. В августе того же года мы впервые приняли участие в соревновании водителей-профессионалов, которое в тот год проходило только в Уральском федеральном округе как открытый региональный конкурс мастерства водителей магистральных автопоездов «АСМАП-Профи Урал». Конечно, на подиум мы не поднялись, но заняли достойное пятое место в командном зачете. Считаю, что это очень неплохо для первого раза. Перед заездами водители переживали за выступление, но потом втянулись в борьбу и поймали азарт. Обязательно примем участие в соревновании вновь, но будем более тщательно тренироваться. Считаю, что этот конкурс дает возможность водителям проявить свои лучшие профессиональные качества, доказать мастерство и привить желание идти в профессию подрастающему поколению.

– Расскажите о себе, семье, увлечениях?

– Я женат, у меня двое взрослых детей (сын, дочь). С января 2011 г. дочь работает на моем предприятии, пошла по моим стопам. В людях ценю прежде всего честность, порядочность и ответственность. Увлекаюсь волейболом, горными лыжами, рыбалкой. Выходные люблю проводить на даче, где свежий воздух и спокойная обстановка.

– Спасибо за беседу и удачи в вашем нелегком деле!